



É assim que construímos o **SEU** Futuro Hoje!

## Ano 2: Reporte #13

### EDITORIAL

*Uma nota especial para os nossos queridos Líderes do Sistema COFECI-CRECI, Imobiliárias e Corretores do Brasil... Nós, da equipe iGlobal, <http://www.iglobal.com.br>, esperamos que esta nota encontre você e seus entes queridos saudáveis e bem.*

É certo dizer que estas últimas semanas estiveram entre as mais tumultuadas e emocionalmente carregadas de que qualquer um de nós tenha lembrança em nossas vidas. O impacto do surto de coronavírus foi sentido por indivíduos e famílias, empresas e comunidades em todo o mundo.

A equipe iGlobal, em nosso papel de “Conectora Digital”, tem um papel que temos o privilégio de desempenhar nos momentos mais importantes de sua vida profissional.

É essa responsabilidade que nos motiva a duplicar nossos produtos e serviços o mais rápido possível. Estamos nos preparando e nossas capacidades estão mudando para atendê-lo AGORA - e novamente quando a crise se for.

No nível pessoal, nossa equipe está compartilhando algumas sugestões:

- \* Agora, mais do que nunca, é necessário equilibrar nossos pensamentos e manter-nos otimistas para atuar e ter sucesso no setor imobiliário.
- \* Para ser o melhor para os outros, você deve cuidar de si mesmo. Leia. Ore. Faça exercícios. Manter a calma e permanecer calmo é o primeiro passo para

liderar efetivamente sua equipe e orientar seus clientes.

\* Mesmo em um mundo de distanciamento social, você pode fazer ligações telefônicas.

\* Seja positivo, mencione os casos que estão prestes a fechar, ofereça ajuda, adapte os procedimentos. Peça ajuda. Seja criativo.

***Esteja certo de que vamos enfrentar esse momento juntos, mantendo-nos positivos, atenciosos e eficazes.***



**iGlobal Team: [contacto@iglobal.com.br](mailto:contacto@iglobal.com.br)**

---

## **Negócio Fechado! Quando? Como?**

***No mês de março, o corretor de imóveis do Rio de Janeiro, CIPS João Paulo Mallet, realizou sua primeira venda para um investidor americano, através do portal [www.iGlobal.com.br](http://www.iGlobal.com.br)***

Vender um imóvel é uma tarefa que demanda tempo e preparo, e vender um imóvel para um estrangeiro demanda, além de tempo, um conhecimento e network que vai além do que usualmente temos em nossa carteira

E foi assim com o CIPS João Paulo Mallet, que desde 2017 – após a conclusão do treinamento CIPS em Brasília – participou da primeira inserção dos imóveis no Portal iGlobal. Desde então Mallet vem se preparando para atender o mercado internacional, e para isso ele preparou a equipe – contratando um atendimento bilingue –, preparou seus imóveis, com fotos e imagens da melhor qualidade.

Ele fez a migração de seus imóveis a partir do portal iGlobal, e finalmente o resultado chegou: depois de alguns meses de negociação, João Paulo Mallet

finalizou a venda de uma cobertura no Rio de Janeiro. Abaixo um breve depoimento do empresário Joao Paulo Mallet sobre o negócio fechado com o investidor americano.



*“No CIPS encontrei um grupo extremamente dedicado ao desenvolvimento dos profissionais brasileiros, que faz parte de uma rede extremamente engajada: a NAR – National Association of Realtors® –, que congrega os corretores de imóveis americanos. Através dos ensinamentos transmitidos pelo curso do CIPS foi possível esclarecer muitas dúvidas que eu tinha sobre a corretagem internacional, e criar opiniões muito melhor embasadas sobre o mercado brasileiro em relação a outros no mundo, o que me permite aplicar métodos e otimizar processos que se alinhem com as práticas globais de mercado.*

*Tive oportunidade de integrar a base de imóveis da minha empresa ao iGlobal, uma rede de publicação mundial de imóveis vinculada à NAR, pela qual foi possível divulgar os nossos imóveis em dezenas de países. A partir daí começamos a atender o mercado internacional e praticar o que foi transmitido no curso.*

*Ficamos muito orgulhosos em receber os clientes Internacionais que nos são encaminhados pelo iGlobal, e muito satisfeitos quando fechamos negócios através desse canal, como ocorreu esse mês com um americano que comprou uma cobertura conosco, aqui no Rio de Janeiro.*

*Experiências como as vividas no CIPS são fundamentais em um ambiente Global e em constante evolução, assim como a possibilidade de integração dos nossos canais por meio do portal iGlobal. Precisamos estar preparados para o Futuro, pois o Futuro é agora.”*

## **iGLOBAL amplia o envio de propriedades ao mercado internacional**



A empresa iGlobal vem proporcionando a integração de propriedades de nosso mercado para colocá-las no mercado internacional, tendo superado a marca de 24.000 unidades , desde Setembro, publicadas pelo portal Realtor.com (EUA). Além das Imobiliárias, como a Privilégio, mencionada acima, a iGlobal tem sido contatada por vários CRMs do País, que por sua vez, agrupam centenas e /ou milhares de imobiliárias, para otimizar o aproveitamento dos filtros de conexão desenvolvidos para cada base de dados.

Os CRMs com os parceria de integração são a Sigave, Ingaia, Base Soft e a Vista Soft,.

**Quer saber mais sobre o iGlobal ou como integrar seus imóveis? <http://www.iglobal.com.br>**

---

## **Comunidade CIPS promove encontro em Foz do Iguaçu**

Os diversos grupos de profissionais treinados pelos vários cursos de CIPS ministrados no Brasil e no Paraguai, atualmente conectados pela mídia social, estão promovendo o 1º Encontro de Profissionais Imobiliários Internacionais, a ser realizado em 17 de Setembro próximo, no Hotel Cataratas de Foz do Iguaçu. O Encontro visa promover uma confraternização entre os corretores que estão realizando negócios no mercado internacional, para apresentar casos de sucesso, estreitar a conectividade e criar parcerias amplas entre os

participantes.



*Corretores Brasileiros durante a cerimônia do PIN em San Francisco, CA –  
EXPO NAR 2019*

Saber mais **iGlobal**

[www.iglobal.com.br](http://www.iglobal.com.br)

**SERVIÇO PÚBLICO FEDERAL CONSELHO FEDERAL DE  
CORRETORES DE IMÓVEIS - COFECI**

**Edital de Chamada Pública nº 002/2018**

**CONVÊNIO PARA CONCESSÃO DE APOIO INSTITUCIONAL PARA  
CRIAÇÃO E IMPLANTAÇÃO DE MELHORIAS EM ANÚNCIOS IMOBILIÁRIOS  
POR MEIO DE PLATAFORMA DIGITAL**

**Solução digital que contribuirá para a conectividade do mercado imobiliário  
nacional com o internacional, com ações que elevarão o padrão de  
qualidade dos serviços prestados pelos corretores de imóveis brasileiros**



*De nossa família à sua, enviamos uma  
mensagem de paz, saúde, unidade e  
esperança.*

©2020 iGlobal | Rua Frederico Lagassa, 30 - Gurijica 29046-914 - Vitória - ES

[Web Version](#)

[Preferences](#)

[Forward](#)

[Unsubscribe](#)

Powered by

[GoDaddy Email Marketing](#)®